DZIEŃ 1 · SOBOTA, 21 LISTOPADA 2026

Jak znaleźć, policzyć i dobrze kupić nieruchomość

9:00–9:30	**Jak działa flip od początku do końca**
9:30–10:10	**Co tak naprawdę kupujesz?** Formy prawne nieruchomości
10:10–11:00	**Ile naprawdę warte jest mieszkanie?** Wycena i analiza rynku
11:00–11:15	Przerwa kawowa
11:15–12:00	**Za ile mogę kupić, żeby zarobić?** Kalkulator flipa
12:00–12:40	**Jak rozpoznać prawdziwą okazję?**
12:40–13:25	Lunch / obiad

13:25–15:55

2 H 30 MIN

40 SPOSOBÓW POZYSKIWANIA OKAZJI — CZĘŚĆ 1

Pierwsza część naszych sprawdzonych i autorskich metod pozyskiwania nieruchomości — pierwsze 20 sposobów.

15:55–16:10	Przerwa kawowa
16:10–17:10	**Jak rozmawiać ze sprzedającym i kupić taniej?** Negocjacje
17:10–17:35	**Praktyka negocjacji**
17:35–18:00	**Kupujesz czy nie?** Analiza prawdziwej nieruchomości
18:00–19:00	Czas wolny
19:00	**Kolacja**
od 20:00	**Networking** — wieczorne rozmowy i wymiana kontaktów

DZIEŃ 2 · NIEDZIELA, 22 LISTOPADA 2026

Jak bezpiecznie kupić, zwiększyć wartość i sprzedać

9:00–9:15	**Szybkie przypomnienie pierwszego dnia**

9:15–11:45

2 H 30 MIN

40 SPOSOBÓW POZYSKIWANIA OKAZJI — CZĘŚĆ 2

Druga część naszych metod — kolejne 20 sposobów, w tym mniej oczywiste źródła i bardziej zaawansowane sposoby działania.

11:45–12:00	Przerwa kawowa
12:00–12:40	**Co sprawdzić przed zakupem?** KW, właściciel, długi, hipoteki i stan nieruchomości
12:40–13:10	**Mieszkania z problemami** — kiedy odpuścić, a kiedy może być okazja
13:10–13:40	**Jak zabezpieczyć się umową?** Zadatek, zaliczka i najważniejsze zapisy
13:40–14:25	Lunch / obiad
14:25–14:50	**Formy prowadzenia działalności przy flipach** — osoba prywatna, JDG, spółka z o.o.
14:50–15:15	**Skąd wziąć pieniądze na flipa?** Finansowanie inwestycji
15:15–16:00	**Remont czy lifting?** Kiedy odświeżyć, a kiedy zrobić remont generalny
16:00–16:15	Przerwa kawowa
16:15–16:45	**Jak przeprowadzić remont i nie przeinwestować?**
16:45–17:10	**Jak zwiększyć wartość mieszkania?** Układ, funkcjonalność i home staging
17:10–17:30	**Jak sprzedać flipa?** Cena, zdjęcia, prezentacja i negocjacje
17:30–17:45	**Prawdziwy flip od początku do końca**
17:45–18:00	**Podsumowanie szkolenia i pytania**
od 18:00	**Networking na zakończenie** — wymiana kontaktów i rozmowy z prowadzącymi

DZIEŃ 3 · GRATIS · PONIEDZIAŁEK, 23 LISTOPADA 2026

FLIP TOUR

Odwiedzimy nasze mieszkania przed remontem, w trakcie remontu i po remoncie. Zobaczysz na żywo, jak pracujemy — od stanu zastanego po gotowe mieszkanie na sprzedaż.

Szczegółowe godziny podamy przed szkoleniem.

WSZYSTKO W CENIE SZKOLENIA

Szkolenie
2 dni pełnej praktyki

Flip Tour
Dzień 3 — nasze mieszkania na żywo

Mentoring
W cenie szkolenia

Materiały
Arkusze, kalkulator i wzory